

3-5-7理論：実践ワークシート

商品・サービス： _____

氏名/日付： _____

STEP 1 3つの柱（構造）	STEP 2 5つの価値（体験）	STEP 3 7つの解決（シーン）
独自の強みの組み合わせを3つ抽出	顧客が得られる「充足感」を5つ定義	具体的な利用シーン・解決策を7つ特定
CORE PILLAR 01	VALUE 01	SCENE 01
CORE PILLAR 02	VALUE 02	SCENE 02
CORE PILLAR 03	VALUE 03	SCENE 03
	VALUE 04	SCENE 04
	VALUE 05	SCENE 05
		SCENE 06
		SCENE 07

3：カタログスペックでなく独自の組み合わせか？

5：「企業ができること」でなく「顧客の体験」か？

7：言葉が具体的で、頭に映像が浮かぶレベルか？